

ANEXO 1 - ANALISIS DE PRECIO DE REFERENCIA



De conformidad con la Resolución DNP Nº 454/2024, se procede a realizar la confección del Precio de Referencia a ser aplicado al procedimiento de contratación individualizado como "_____".

METODOLOGIA	Precio más bajo	Atención: Justificar el método seleccionado. Se solicita el inicio del llamado a los efectos de contar con el producto para realizar la mezcla obligatoria con las Naftas que se adquieren para su comercialización, la disponibilidad del producto debería ser a partir del mes de Octubre/2024.
-------------	-----------------	--

Numero de Presupuesto	Empresa	Fuente	Justificar en caso de Excepcionalidad: Se procede a la confección de los precios unitarios estimados en base a la propuesta más baja recibida.			
PRESUPUESTO 1	INPASA	Organizacion				
PRESUPUESTO 2	Contrato ID N°438.829	Contrato				
PRESUPUESTO 3	Contrato ID N°446.776	Contrato				

ITEM / LOTE	DESCRIPCIÓN	CANT	UNID	Precio más bajo	PRESUPUESTO 1		PRESUPUESTO 2		PRESUPUESTO 3		PRESUPUESTO		Particularidad del rubro en el mercado
					INPASA		Contrato ID N°438.829		Contrato ID N°446.776		0		
					P. UNIT.	TOTAL	P. UNIT.	TOTAL	P. UNIT.	TOTAL	P. UNIT.	TOTAL	
1	ALCOHOL ABSOLUTO	1	LITROS	4.500	4.500	4.500	5.400	5.400	5.370	5.370			
2						0		0		0		0	
TOTALES					4.500	5.400		5.370		0			

Se adjunta al presente, copias de las referencias mencionadas en el cuadro precedente.
Observación: Los precios puestos en los llamados son referenciales, es decir, al solo efecto de determinar un presupuesto (una presunción de lo que podría costar el bien) sin embargo, son los competidores (oferentes) quienes finalmente determinan el precio en función a sus propios costos, mercado, competitividad y margen de utilidades no así la Convocante. Los precios de mercado son dinámicos, por lo tanto, pueden variar constantemente en función a las condiciones económicas no solo del país sino también de la región.

Preparado por:	
Firma	
Dependencia:	

Lic. Ramon Benítez
Gerente General
Gerente de Comercio Exterior
petróleos venezolanos - PETROPAR